



Säljare

VILKA ÄR VI?

AB Hugo Carping är ett familjeägt grossistföretag i VVS-branschen sedan 1947. Företaget ingår tillsammans med VS Produkter i Carpingsgruppen som 2021 omsatte drygt 160 miljoner. Carpings förser marknaden med ett både brett och djupt sortiment av VVS-material och arbetar alltid med välkända varumärken och originalprodukter.

Våra medarbetare finns till hands för att dela med sig av sin kunskap och erfarenhet och våra kunder kan alltid räkna med ett personligt bemötande. Att Carpings är ett oberoende, familjeägt företag tror vi också är en av anledningarna till vår framgång. Vi brukar helt enkelt säga att vi är stora nog att lita på, små nog att bry oss om!

Läs mer om bolaget på www.carpings.se

VAD ERBJUDER VI?

Som säljare hos Carping blir du en del av ett team på ytterligare nio personer som bearbetar den svenska marknaden. Ditt ansvar blir att fortsätta utveckla ditt distrikt med de strategier som finns gällande kundnöjdhet, kvalité och resultat. Carpings söker nu en säljare till distriktet Småland/Blekinge, Skaraborg/Värmland och Dalarna/Gävleborg.

En viktig del blir att förse kunderna med deras dagliga behov av VVS material men även att sälja in och räkna på större projekt. Du arbetar både med befintliga kunder såväl som med uppsökande försäljning och bearbetning av nya kunder. Dina kunskaper inom VVS kommer vara nyckeln till att kunna ge dina kunder professionella råd om företagets produkter och dess användning.

Du kommer att genomgå en grundlig introduktionsplan för att ge dig rätt förutsättningar att utvecklas och lyckas i din roll. Trivs du att arbeta fritt under ansvar så är den här tjänsten rätt för dig! Du utgår du från ditt hemmakontor och med fördel har du en central placering för ditt distrikt, så att du snabbt kan förflytta dig i området. Du rapporterar till försäljningschef/VD som är placerad på huvudkontoret i Arlov.

DETTA KAN DU

Kanske har du en säljbakgrund inom VVS idag - ingen skulle bli gladare än vi! Kanske vill du sadla om - VVSare idag och har en säljådra som du vill utveckla? Alternativt praktiskt kunnig och säljare idag. För oss är det viktigt att hitta rätt person!

- Meriterande är tidigare säljerfarenhet
- Gärna praktisk erfarenhet av VVS
- B-körkort är ett krav
- Svenska och engelska i tal och skrift

DETTA ÄR DU

Du vill finnas nära kunden och vår tro är att det är där affären växer! Relationsbyggande och en känsla för ordning och reda är viktigt för denna roll - det är då du blir en uppskattad säljare hos våra kunder!

Naturligtvis är du driven och målinriktad. Du har energi och nyfikenhet där du sätter kunden i fokus och här igenom uppnår goda resultat. Så vill du tillhöra vårt team där vi sätter kvalitet i fokus och lever efter vår devis "Stora nog att lita på. Små nog att bry oss om våra kunder" - då är du mer än välkommen med din ansökan till oss!

BRA INFO ATT VETA

- Du rapporterar till Försäljningschef/VD Gustaf Carping
- Placering Småland/Blekinge, Skaraborg/Värmland och Dalarna/Gävleborg
- Tillsvidareanställning
- Visa ditt intresse senast den 3 maj 2022, urval sker dock löpande. Vid frågor besvaras dessa av Elina Terne 073-039 70 04 eller Anette Beckman 072 - 500 30 23