

Är du vår nästa proffssäljare?

Du är kanske VVS-montör och vill använda din kunskap till försäljning? Jobbar du i grossistbranschen och längtar tillbaka till tiden då du sålde originalprodukter? Eller är du helt enkelt en driven säljare som söker nya utmaningar inom VVS-branschen?

Vi söker en säljare till distriktet i Småland (inkl. Öland) och Blekinge. Tycker du om att arbeta fritt under eget ansvar så är den här tjänsten rätt för dig! Vi ger dig bästa förutsättningarna att utvecklas och lyckas som säljare.

Om tjänsten

Carpings säljare utgår från hemmet och arbetar med mail, telefon, digitala möte men framförallt fysiska besök hos kunder runt om i distriktet. I tjänsten har tidigare säljare kört ca 4000 mil/år och haft ca två övernattningar/vecka.

Arbetsdagen består i att ta hand om befintliga kunder, men även hitta nya. En viktig del blir att förse kunderna med deras dagliga behov av VVS material men också att räkna på större projekt. Tjänsten är resultatstyrd och du planerar dina arbetsveckor själv.



Genom en grundlig introduktionsplan hjälper vi dig att komma igång. Dina kollegor är många och vi stöttar med råd och administration. Vi erbjuder fast grundlön kombinerat med ett generöst provisionssystem samt tjänstebil. Tjänsten är på heltid och startar så snart rätt person kan vara på plats.

Vem är du?

Kanske har du praktisk erfarenhet inom VVS och kan våra termer och begrepp. Dina kunskaper inom VVS produkter kommer bli nyckeln till att kunna ge dina kunder professionella råd och ett proffsigt bemötande. Du ska vara intresserad av försäljning och det är meriterande med dokumenterad säljferenhet. Självklart trivs du med kundkontakter och har lätt för att skapa relationer. Som person är du ansvarstagande, social och trivs med att arbeta självgående.

Om verksamheten

AB Hugo Carping är ett familjeägt grossistföretag i VVS-branschen sedan 1947. Företaget ingår tillsammans med VS Produkter i Carpingsgruppen som 2021 omsatte drygt 160 miljoner. Carpings förser marknaden med ett både brett och djupt sortiment av VVS-material och arbetar alltid med välkända varumärken och originalprodukter. Företagskulturen på Carpings kännetecknas av korta beslutsvägar. Du kommer kunna påverka din arbetsplats i stor utsträckning och arbeta med en företagsledning som värdesätter eget engagemang och initiativförmåga. Många av våra medarbetare har arbetat länge på företaget men vår expansion möjliggör även att vi får nya medarbetare med nya friska idéer.

Låter detta intressant? Välkommen med din ansökan redan idag!

Har Du frågor angående tjänsten är du varmt välkommen att kontakta vår VD och Försäljningschef Gustaf Carping på telefonnummer 040-53 53 84.

Ansökan samt CV mailar du till ann.mansson@carpings.se så fort som möjligt. Urval sker löpande.